**ДОГОВОР**

**на оказание консультационно-информационных услуг**

**№ \_\_\_\_**

г.\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ «\_\_\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_201\_ г.

**Общество с ограниченной ответственностью «Технопарк «Сколково»,** именуемое в дальнейшем «Исполнитель», в лице в лице Генерального директора Курилова Сергея Владимировича, действующего на основании Устава, с одной стороны, и **\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**, именуемый\-ая\-ое в дальнейшем «Заказчик», в лице \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, действующего на основании \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, с другой стороны, совместно именуемые в дальнейшем «Стороны», заключили настоящий Договор на оказание консультационно-информационных услуг (далее – «Договор») о нижеследующем:

1. **ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА**

**1.1**. Исполнитель обязуется оказать Заказчику консультационно-информационные услуги (далее – «Услуги») в форме проведения семинаров, тренингов, конференций, лекций (далее – «Мероприятия») для сотрудников Заказчика, а Заказчик обязуется оплатить оказанные услуги в порядке и сроки, предусмотренные настоящим Договором.

**1.2.** Тема и программа Мероприятий, дата, время и место их проведения, продолжительность, список сотрудников Заказчика, направляемых на участие в Мероприятии, стоимость участия, указываются в Дополнительных соглашениях к настоящему Договору, которые с даты их подписания Сторонами становятся неотъемлемой частью настоящего Договора.

**2.СТОИМОСТЬ УСЛУГ И ПОРЯДОК ОПЛАТЫ**

**2.1.** Стоимость Услуг по каждому Мероприятию указывается в соответствующем Дополнительном соглашении.

**2.2.** Оплата Услуг производится Заказчиком в порядке 100 % предоплаты путем перечисления денежных средств на расчетный счет Исполнителя не позднее 3 (трех) рабочих дней с даты подписания соответствующего Дополнительного соглашения, но не позднее, чем за 3 (три) рабочих дня до даты проведения Мероприятия , если иной порядок оплаты не предусмотрен в соответствующем Дополнительном соглашении.

**2.3.** Оплата Услуг Исполнителя производится в российских рублях. Датой оплаты считается дата поступления денежных средств на расчетный счет Исполнителя.

**2.4.** В случае отказа Заказчика от участия менее чем за два рабочих дня до даты начала Мероприятия, уплаченные денежные средства возврату Заказчику не подлежат и засчитываются в качестве штрафа за такой отказ от участия в Мероприятии.

**2.5.** В случае отмены Мероприятия по инициативе Исполнителя, а также в случае, если отказ Заказчика от участия в Мероприятии вызван изменением Исполнителем даты и/или места его проведения, Исполнитель возвращает Заказчику уплаченные денежные средства в полном объеме.

**2.6.** Исполнитель, в течение 5 (пяти) рабочих дней с даты окончания Мероприятия, предоставляет Заказчику, в двух экземплярах, Акт сдачи-приемки оказанных услуг (далее – «Акт»), составленный по форме указанной в Приложение №1 к настоящему Договору, а также счет-фактуру, оформленную в соответствии с законодательством РФ. Заказчик, при отсутствии замечаний по качеству оказанных Услуг, обязуется подписать и вернуть Исполнителю один экземпляр Акта в течение 5 (пяти) рабочих дней с даты его получения. В случае если в течение указанного срока Заказчик не подписал и не передал Исполнителю подписанный со своей стороны Акт, Услуги Исполнителя считаются оказанными надлежащим образом.

**3. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН**

**3.1.** Заказчик обязуется оплачивать Услуги Исполнителя в размере, указанном в соответствующих Дополнительных соглашениях, и в сроки, предусмотренные в пункте 2.2. настоящего Договора.

**3.2.** Исполнитель обязуется оказывать Услуги надлежащим образом в согласованные Сторонами сроки, указанные в соответствующем Дополнительном соглашении.

**3.3.** Исполнитель в исключительном случае вправе изменить дату и место проведения Мероприятия, уведомив Заказчика не менее чем за 2 (два) рабочих дня до даты проведения Мероприятия, указанной в соответствующем Дополнительном соглашении.

**3.4.** Исполнитель вправе по собственному усмотрению вносить изменения и дополнения в программу Мероприятия, при этом тема семинара изменению не подлежит.

**3.5.** До начала работы, при регистрации участников, Заказчик (или его законный представитель, имеющий соответствующую доверенность), обязан предоставить Исполнителю копию платежного поручения с отметкой банка, подтверждающую факт оплаты участия в Мероприятия, а также настоящий Договор, подписанный Заказчиком в двух экземплярах.

**3.6.** В исключительных случаях, при условии, что в Мероприятии участвует несколько докладчиков, возможны равнозначные замены докладчиков без какого-либо предварительного уведомления со стороны Исполнителя.

**3.7.** Заказчик обязуется по письменному требованию Исполнителя предоставить документы, необходимые для заключения настоящего Договора.

**4. СРОК ДЕЙСТВИЯ ДОГОВОРА**

**4.1**. Настоящий Договор вступает в силу с даты его подписания Сторонами и действует по «31» декабря 2013 года, с учетом исполнения Сторонами принятых на себя обязательств.

**5.РАЗРЕШЕНИЕ СПОРОВ И ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН**

**5.1**. Стороны обязуются решать спорные вопросы путем переговоров. Неурегулированные споры подлежат рассмотрению в Арбитражном суде г. Москвы в соответствии с действующим законодательством РФ.

**5.2**. За неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по настоящему Договору виновная Сторона несет имущественную ответственность в соответствии с действующим законодательством РФ.

**6. ПРОЧИЕ УСЛОВИЯ**

**6.1**. Настоящий Договор составлен в двух экземплярах, по одному экземпляру для каждой из Сторон, которые имеют одинаковую юридическую силу.

**6.2.** Все Приложения к настоящему Договору являются его неотъемлемой частью.

**7.ЮРИДИЧЕСКИЕ АДРЕСА И РЕКВИЗИТЫ СТОРОН**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **ИСПОЛНИТЕЛЬ:** | **ЗАКАЗЧИК:** |
| Название организации | Общество с ограниченной ответственностью «Технопарк «Сколково» |  |
| Юридический адрес | 105005, г. Москва, ул. Бауманская 2-я, д.5 стр.1 |  |
| Почтовый адрес | 143025, Московская обл., Одинцовский р-н, д. Сколково, ул. Новая, д.100, корпус Урал |  |
| ИНН/КПП | 7701902970/770101001 |  |
| Расчётный счёт № | 40702810800010303373 |  |
| Наименование банка | Московский филиал ОАО «МЕТКОМБАНК» г. Москва |  |
| Корр. Счёт № | 30101810800000000200 |  |
| БИК | 044579200 |  |
| Код по ОКВЭД | 74.14 |  |
| Код по ОКПО | 69617955 |  |

**От имени Исполнителя: От имени Заказчика:**

|  |  |
| --- | --- |
| **\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**  **Курилов С.В.**  **Генеральный директор**  М.п. | \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_   М.п. |

**Приложение № 1**

**к Договору**

**на оказание консультационно-**

**информационных услуг № \_\_\_\_**

**от «\_\_\_»\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 201\_ года**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Акт № \_\_\_\_\_ от «\_\_\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 201\_ г.** | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|  |  |  |  | | | |  |  |  |  |  |  | |  | |  |  | |  | | |  | |  | | |  | | |
| Исполнитель: | | | | | | | **ООО "Технопарк "Сколково"** | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|  |  |  |  | | | |  |  |  |  |  |  | |  | |  |  | |  | | |  | |  | | |  | | |
| Заказчик: | | | | | | |  | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|  |  |  |  | | | |  |  |  |  |  |  | | |  | |  |  | |  | | |  | | |  | | |  | | | |
| **№** | | **Наименование Услуг**  **Мероприятия** | | | | | | | | **Кол-во участников** | | | | | **Ед.** | | **Цена за одного участника с НДС** | | | | | **Сумма с НДС** | | | | | |
|
| 1 | | Подготовительный семинар 15 ноября 2012 г. в г. Москва, | | | | | | | |  | | | | |  | |  | | | | |  | | | | | |
| **Итого**:  **в т.ч. НДС**:  Всего оказано услуг на сумму руб. | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| **рублей 00 копеек** | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Сумма прописью | | | | | | | |  |  |  |  |  | |  | |  |  | |  | | |  | |  | | |  | | |
| Вышеперечисленные Услуги выполнены полностью и в срок. Заказчик претензий по объему, качеству и срокам оказания Услуг не имеет. | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|
|  |  |  |  | | | |  |  |  |  |  |  | |  | |  |  | |  | | |  | |  | | |  | | |
|  |  |  |  | | | |  |  |  |  |  |  | |  | |  |  | |  | | |  | |  | | |  | | |
| **Исполнитель** | | | |  |  |  |  |  |  |  | | |  | | | | | | | | | | | |
|  |  |  |  | | | |  |  |  |  |  |  | |  | |  |  | | **Заказчик** | | |  | |  | | |  | | |
| Общество с ограниченной ответственностью «Технопарк «Сколково»  Руководитель организации или иное уполномоченное лицо | | | | | | | | | \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | | | | | | | | | | | | Руководитель организации или иное уполномоченное лицо | | | | | | | | \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |  |  |
|  | (подпись) | | | | | |  |  |  |  |  |  | |  | |  |  | |  | | |  | |  | | |  | | |  | |  |  |  |  |  |  |  |  |  |

**Дополнительное соглашение № \_\_\_\_**

**к Договору на оказание консультационно-информационных услуг**

**№ \_\_\_\_ от «\_\_\_»\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 201\_\_\_ года**

г. Москва «\_\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_ 201\_\_ г.

**Общество с ограниченной ответственностью «Технопарк «Сколково»,** именуемое в дальнейшем «Исполнитель», в лице в лице Генерального директора Курилова Сергея Владимировича, действующего на основании Устава, с одной стороны, и **\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_**, именуемый\-ая\-ое в дальнейшем «Заказчик», в лице \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, действующего на основании \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, с другой стороны, совместно именуемые в дальнейшем «Стороны», заключили настоящее Дополнительное соглашение №\_\_ (далее – «Соглашение») к Договору на оказание консультационно-информационных услуг № \_\_\_\_ от «\_\_\_\_» \_\_\_\_\_\_\_\_ 201\_\_ года (далее – «Договор»), о нижеследующем:

1. Заказчик поручает, а Исполнитель принимает на себя обязательство по проведению следующего Мероприятия: Подготовительный семинар 15 ноября 2012 г. в г. Москва, а также возможность участия в выездном инкубаторе «Поездка в долину» («Go Valley»), «2»-«13» декабря 2012 г.

2.Дата проведения и тема Мероприятия: Подготовительный семинар 15 ноября 2012 г. в г. Москва, а также возможность участия в выездном инкубаторе «Поездка в долину» («Go Valley»), «2»-«13» декабря 2012 г.

3.Время проведения Мероприятия: Время проведения тренинга: с 10.00 до 16.00 часов. Предварительная программа бизнес-инкубатора «Поездка в долину» («Go Valley»):

**Воскресенье, 2 декабря** Перелет в г. Сан-Франциско, США, заезд.

**Понедельник, 3 декабря** Знакомство с Долиной и Американским рынком.

11.00-11.30 Презентация программы и правил для участников. Калаев Д., Чеботарев М.

11.30-12.00 Презентации участников программы о самих себе (“домашнее заданее” по 2 минуты на участника)

12.00-12.15 Кофе-брейк

12.15-14.00 Бизнес сообщества США: как создать растущий и успешный бизнес.

14.00-15.20 Обед

15.20-17.00 Бизнес общение в США, Презентации, Питчи, Акценты, Бренды, Предпринимательство. Развитие рынка и бизнеса для компаний, выходящих на глобальный рынок. IdaRose Sylvester,

18.00-22.00 Приветственный ужин участников и гостей программы.

Результат дня:

* Понимание, как появилась Кремниевая Долина
* Начальные навыки по эффективной коммуникации в Долине
* Первый опыт «питчинга» себя и проекта в неформальной обстановке
* Обзор опыта развития российских компаний в США за последние 10 лет

**Вторник, 4 декабря** Маркетинг в США.

10.00 - 14.00 Промышленный подход к маркетингу в глобальных проектах. (Renat Khasanshyn, Runa Capital)

14.30-16.00 Новые маркетинговые технологии и технологии анализа данных в Кремниевой Долине (Andrew Filev, CEO, Wrike)

16.15-17.45 Алексей Бабин, Clickberry: в поисках рынка и маркетинговой команды в США

18.00-19.30 Наш проект: как начинали и что делаем на рынке США (Алекс Романенко, CEO, snyer.com)

20.00 – Встречи и мероприятия для стартапов (будут добавлены за две недели до начала программы)

Результат дня:

* Сформированный план по каналам маркетинга для вывода продукта на рынок США
* Обзор ведущих практик по online-контролю метрик развития продукта

**Среда, 5 декабря** Разработка системы продаж в США.

10.00 - 14.00 Введение в технологии продаж для глобальных старапов (Jorge Soto, Директор по Продажам, Mopub.com & Founder, Sales4StartUps)

15.00 - 17.00 Продажи в крупных международных компаниях (TalentHouse, Наида Волкова)

18.00-20.00 Маркетинг и продажи в России и в США: отличия, которые познаются на себе. Victor Gichun (Atilekt)

20.00 - Встречи и мероприятия для стартапов (будут добавлены за две недели до начала программы)

Результат дня:

* Сформированный план продаж в США
* Сформированный план по формированию команды продаж в США
* Понимание, каким образом работает рынок поиска сотрудников по продажам в США
* Живой опыт успешных стартапов в формировании структуры продаж

**Четверг, 6 декабря** Юридические вопросы: как инкорпорироваться в США.

10.00-13.00 Юридическая структура, соглашения акционеров, опционы и пр. ключевые детали (Julian Zigelman)

13.00-14.00 Обед

14.00-16.30 Интеллектуальная собственность в США. Патенты. (Pavel Pogodin, Partner, Haynes and Boone)

17.00-19.00 Создание компании в США и перевод интеллектуальной собственности из России: история стартапа (Илья Гельфенбейн, Speaktoit)

19.00 20.00 Встречи и мероприятия для стартапов (будут добавлены за две недели до начала программы)

Результат дня:

* План по созданию юридического лица в США
* Понимание работы патентной и судебных систем в США

**Пятница, 7 декабря** Подготовка «Питчей»: как рассказать о свое компании за 30 секунд.

10.00-18.00 Тренинг по подготовке питчей (Angelika Blendstrup, International Exec Communication Coach:US Biz Communication, Presentations, Pitches, Accents, Branding, Entrepreneurship)

Результат дня:

* Подготовленная презентация для инвесторов
* Подготовленный питч для инвесторов

**Суббота, 8 декабря** Университеты/Биотехнологические компании.

## University day, день посещений ведущих университетов США:

10.00-12.30 Посещение Университета Стэнфорд

14.00-15.00 Музей компьютерной истории

17.00-19.30 Посещение Университета Беркли

## Biotech day, Биомед-день:

9.00-16.00 Посещение компаний биомедицинского сектора, предварительная программа дня:

* Биомедицинские технологии. Органические науки. (Nektar, Talon, Onyx, Cell Genesys, BioMarin, Neugenesis, Gryphon)
* Био-информатика (23 and Me, Ancestry.com (New DNA testing branch), Navigenics, Affymetrix, Fluid Design, Sangamo, Ciphegan, Lynx, Gene Machines, Genemed Synthesis, Ana-Gen, Nugen, Deltagen, Applied Biosystem)
* Посещение стартап-акселератора Red Biomed
* Клиническая медицина и Здравоохранение (Proteus, Axygen,Geron, CV Therapeutics, Infrabiotics, Antibody Solutions, Islet Sheet, David, Exelixis, Depo Med, Nuvelo, Metabolex, Ceretek, Nevro, Materna, Intuitive Surgical, Berkeley Bionics, Hansen Medical, Thoratec, Kyphon, IntraOp Medical, Acueity, ArthroCare, Alin Foundation, Genetech, Gilead, Bayer, Baxter, Abbott)
* Индустриальные биотехнологии (Kiverdi, Solazyme, Cytoculture, DuPont)

16.00-21.00 Сессия по презентации проектов и получению обратной связи от биомедицинских компаний.

**Результат дня для IT и пр.** компаний:

* Понимание структуры взаимодействия образовательных институтов и высокотехнологичных компаний
* Визиты в крупнейшие университеты США

Результат дня для биомедицинских компаний:

* Встреча с крупнейшими компаниями и лабораториями в Кремниевой Долине
* Презентация компаний-участников ведущим экспертам и инвесторам по биомедицинским технологиям в Долине
* Обратная связь по развитию и выводу продуктов на глобальные рынки и рынок США

**Воскресенье, 09 декабря** Выходной день.

10.00-11.00 Завтрак в Palo-Alto Creamery

12.00-13.00 Прогулка на яхте (Залив Сан-Франциско, вокруг Alcatraz, проход под Golden Gate)

14.00-15.00 Посещение моста Golden Gate

15.30-17.00 Музей-лаборатория физических эффектов Explorarium

17.30-18.30 Twin Peaks (обзорная панорама Сан-Франциско)

19.00-20.00 Ужин на Pier 39

20.00-21.00 Поездка на трамвае по Сан-Франциско

**Понедельник, 10 декабря** Инфраструктура Долины.

11.00-12.30 500 Startups

14.30 - 16.00 RAD BioMed in San Jose (http://www.radbiomed.com)

16.45-18.00 Plug and Play

19.00-21.00 Rackspace

Результат дня:

* Понимание работы инновационной инфраструктуры Долины как для IT, так и для биомедицинский компаний
* Высокоуровневые контакты для льготного размещения в бизнес-инкубаторах в США
* Встречи с компаниями, которые уже находятся в бизнес-инкубаторах

**Вторник, 11 декабря** Общение с инвесторами. Изучение цикла разработки продукта в Америке и стратегия выявления ключевых аспектов.

10.00 - 11.30 Yuri Sagalov (AeroFs)

11.30 - 13.00 Алексей Янчер (ex-Facebook)

13.00-14.00 Обед

14.00-15.00 Google Ventures

15.45-17.00 Peter Lukianoff (experienced VC, Almaz Capital)

17.30-19.00 Garage Ventures

Результат дня:

* Понимание американской модели по итерационному развитию продуктов
* Понимание, как работает венчурный рынок в США после встреч с крупнейшими инвесторами
* Обратная связь с самыми опытными VC в Долине

**Среда, 12 декабря** Определение конкурентных преимуществ.

10.00-12.00 - Сергей Бурков (Google Russia founder, serial entrepreneur)

12.00-13.30 - Слава Критов (ex-Apple, CEO&CTO at Exigen ExpertMarkets)

13.00-14.00 - Обед

15.00-16.00 - встреча с топ-менеджерами Zynga в Сан-Франциско

16.30-18.00 - Nikita Shamgunov, MemSQL: value proposition for engineering audience

Результат дня:

* Сформированный план по построению ценностного предложения (value propositions) для продукта на рынке США для разных аудиторий

**Четверг, 13 декабря** Питч проектов и встречи с инвесторами.

10.00-14.00 Питч проектов перед панелью инвесторов

14.00-15.00 Обед

15.00-18.00 Обратная связь от менторов и экспертов, свободное обсуждение

20.00 Завершающий ужин

Результат дня:

* Питч проекта для инвесторов и экспертов в Кремниевой Долине
* Возможность получения инвестиций в будущем
* Обратная связь от ведущих экспертов отрасли

4. Место проведения Мероприятия: Бизнес Центр «Урал», Московская обл., Одинцовский р-н, д. Сколково, ул. Новая, д.100, ООО «Технопарк «Сколково».

5. Стоимость мероприятия:

8.000,00 (Восемь тысяч 00\100) рублей, кроме того НДС 18 % 1440,00 (Тысяча четыреста сорок 00/100) рублей для одного участника. Итого стоимость услуг по договору составляет (примечание: из расчёта «количество участнитков со стороны Заказчика» умноженное на 9 440 руб, с учетом НДС).

6. Особые условия: нет.

7. Настоящее Соглашение составлено в двух экземплярах, по одному экземпляру для каждой из Сторон, и вступает в силу с даты его подписания Сторонами.

8. Настоящее Соглашение является неотъемлемой частью Договора. Во всем остальном, что не предусмотрено настоящим Соглашением, Стороны руководствуются положениями Договора.

**От имени Исполнителя: От имени Заказчика:**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

**Курилов С.В.**

**Генеральный директор**

**ООО «Технопарк «Сколково»**